

 MEU
COMPRESSOR.COM

SEJA UM PARCEIRO COMERCIAL DO **MEU COMPRESSOR**



O QUE FAZ UM

REPRESENTANTE COMERCIAL

Com o passar dos anos, a experiência de compras mudou. Antigamente o atendimento era feito de maneira superficial, sem se aprofundar a real necessidade do cliente. É claro que, para época, dava certo e muitas vendas foram realizadas dessa forma. No entanto, o modelo de atendimento evoluiu e se transformou em algo mais pessoal.



Com o aumento do comércio eletrônico (e-commerce), uma nova possibilidade surgiu. As vendas mais assertivas, que buscam conhecer o cliente e entender o que ele realmente precisa e, assim, oferecer o produto que vai de encontro a essa necessidade.

REPRESENTANTE
COMERCIAL

Além disso, o comércio eletrônico possibilita que o trabalho de representantes comerciais seja mais abrangente. Isso porque eles podem trabalhar de qualquer lugar, e conquistar clientes em diferentes cidades e estados.

Em nichos específicos, como o do MeuCompressor, a habilidade de entender a necessidade do cliente, é fundamental. Pois ela ajudará no momento de escolha do cliente, e quando o atendimento é personalizado, simpático e eficiente, as chances de a compra ser efetivada são grandes.



POR ISSO, AS PRINCIPAIS HABILIDADES DE UM BOM REPRESENTANTE COMERCIAL, SÃO:

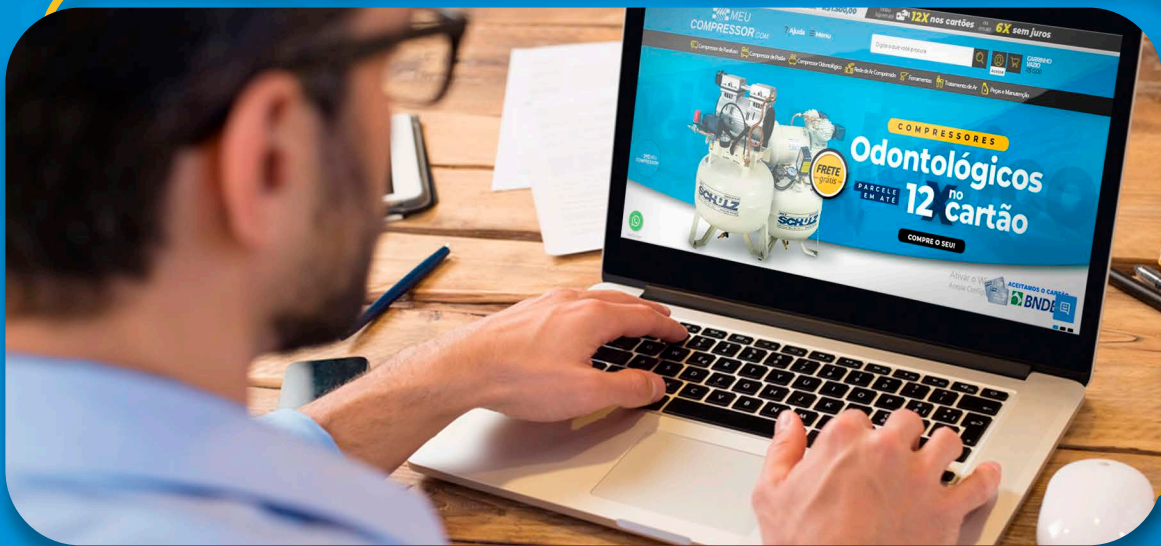
- curiosidade e interesse;
- estabelecer boas conexões;
- oferecer um atendimento personalizado;
- entender as necessidades do consumidor;
- entender e solucionar as dúvidas dos clientes.

COMO SER

UM PARCEIRO DO MEUCOMPRESSOR?

O MeuCompressor é um e-commerce que oferece uma grande variedade de marcas e modelos de compressores, além de todo o sistema de ar comprimido, e tudo o que é necessário para a manutenção de um compressor de ar.

Por isso, ao se tornar nosso parceiro você tem a possibilidade de receber comissões de até 10% por venda. Não é demais?



Para que as suas vendas sejam mais objetivas e direcionadas, nós temos uma variedade de compressores que atendem desde daquela pessoa que precisa do equipamento para uso doméstico, às indústrias, clínicas odontológicas, oficinas automotivas, entre outros

Além disso, somos uma empresa especialista em compressor de ar comprimido que te dará todo o suporte técnico e comercial. Confira algumas vantagens em ser nosso parceiro:



- **Inicie sem investir um real**

Como você será um representante, não é necessário ter um capital para comprar o produto e nem ter um estoque.



- **Suporte técnico e comercial para vendas mais assertivas**

Você receberá todo o apoio da equipe do MeuCompressor para proporcionar as melhores opções para os seus clientes.



- **Possibilidade de frete grátis para seus clientes**

A cada R\$1.500,00 em compras, o envio é gratuito para todo o Brasil. Além disso, o envio e a nota fiscal são por conta do MeuCompressor.



- **Até 10% de comissão por venda**

A cada venda efetivada você pode arrecadar uma boa comissão e com isso, complementar a sua renda.

COMO VAI RECEBER AS SUAS COMISSÕES?

A remuneração de um representante comercial é realizada, geralmente por comissionamento. Isso quer dizer que, a cada compra efetivada, você tem uma certa porcentagem sobre ela. Aqui no MeuCompressor, essa remuneração pode ser de até 10% a cada venda.



O nosso modelo de remuneração é transparente para que você possa ter acesso aos seus pagamentos de uma maneira mais simplificada. São 6 passos para você percorrer e acessar a sua remuneração, são eles:

- 1 Compra
- 2 Cobrança
- 3 Tributária
- 4 Separação e envio da mercadoria
- 5 Entrega
- 6 Receba a sua comissão

E AGORA, **O QUE VOCÊ DEVE FAZER?**

Gostou do nosso modelo de negócio e quer se tornar um de nossos parceiros?

Chame a gente no **WhatsApp** e saiba mais sobre o projeto!



Clique e aqui e saiba mais sobre a parceria!

LOGO VOCÊ ESTARÁ ATIVO PARA VENDER OS PRODUTOS DO MEUCOMPRESSOR!